





Surgical Operating Room Simulator
شبيهه ساز اتاق عمل جراحی

فقدان امکانات نوین آموزشی
کمبود امکانات زیرساختی آموزشی
معطل کمبود جسد بمنظور تشریح
طول عمر محدود مولاژهای آموزشی

محدودیت



خطای پزشکی



عدم چابکی لازم در مواجهه با شرایط اورژانس

عدم تجربه



ساختار آموزش



نظام آموزشی فرسوده
ساختار آموزشی غالباً تئوریک

صدمات جانی و تبعات منفی برای نظام درمان

آموزش
از راه دور



مواجهه با شرایط
اورژانس



شبیه سازی
حس لامسه



توانمندسازی



فناوری جدید در
زمینه آموزش



حرکات انگشتان
دست



واقعیت مجازی
VR



کاهش نیاز
به بیمار



قابل حمل



ماژول های شبیه ساز
تجهیزات پزشکی



نسخه
استاندارد



نسخه Pro

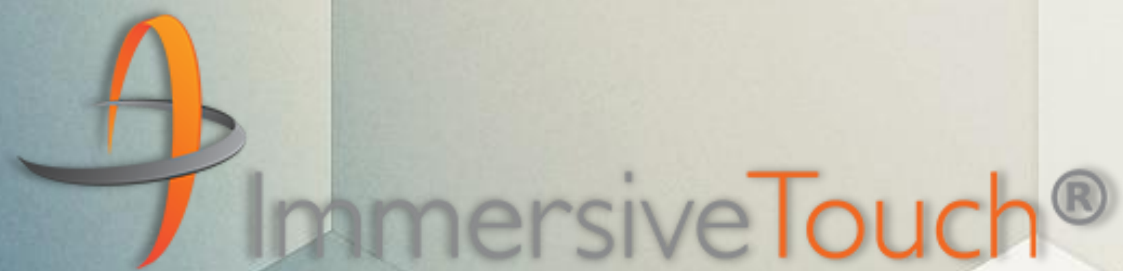




Robotics & Medical Innovators



E-Galaxy

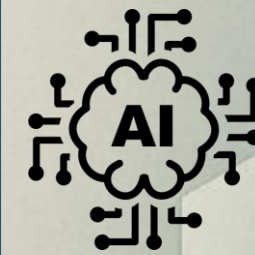




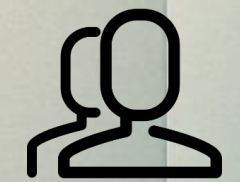
شبیه سازی
حس لامسه



سفارشی سازی



هوش مصنوعی



تعامل چند نفره



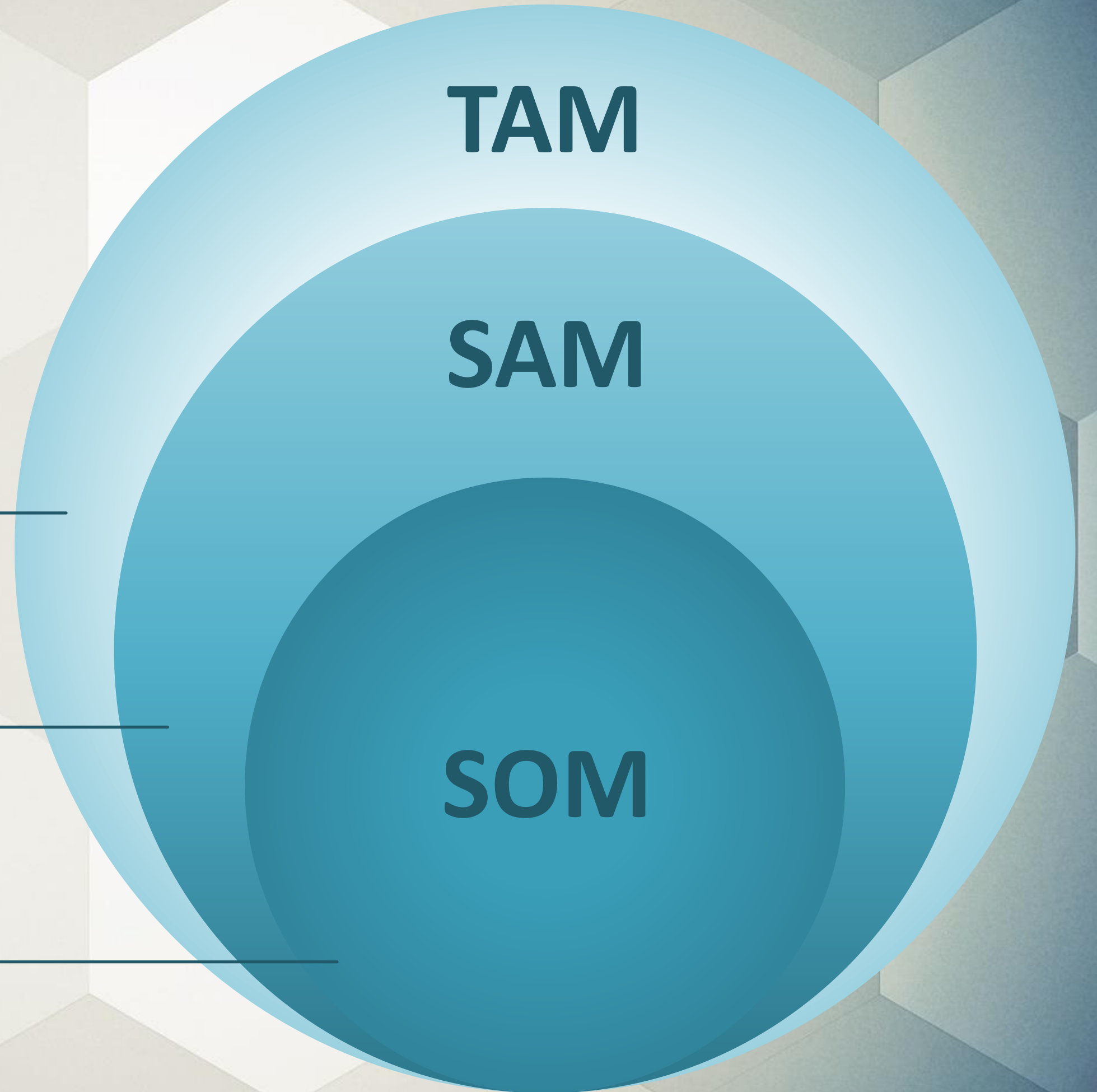
دسترسی
پذیری



۵ میلیارد دلار

تخمین اندازه بازار جهانی تا سال ۲۰۲۳

[منبع پایگاه خبری معتبر healthysimulation.com- فعال در زمینه شبیه سازها و فناوری های نوین پزشکی]



۵۰۰۰ میلیارد ریال
۵۱۱ دانشکده پزشکی
۲۵۰ هزار دانشجو

۱۵۰۰ میلیارد ریال
۶۰ دانشکده پزشکی
۷۵ هزار دانشجو

۶۰۰ میلیارد ریال
۳ دانشکده پزشکی
۳ هزار دانشجو



فروش



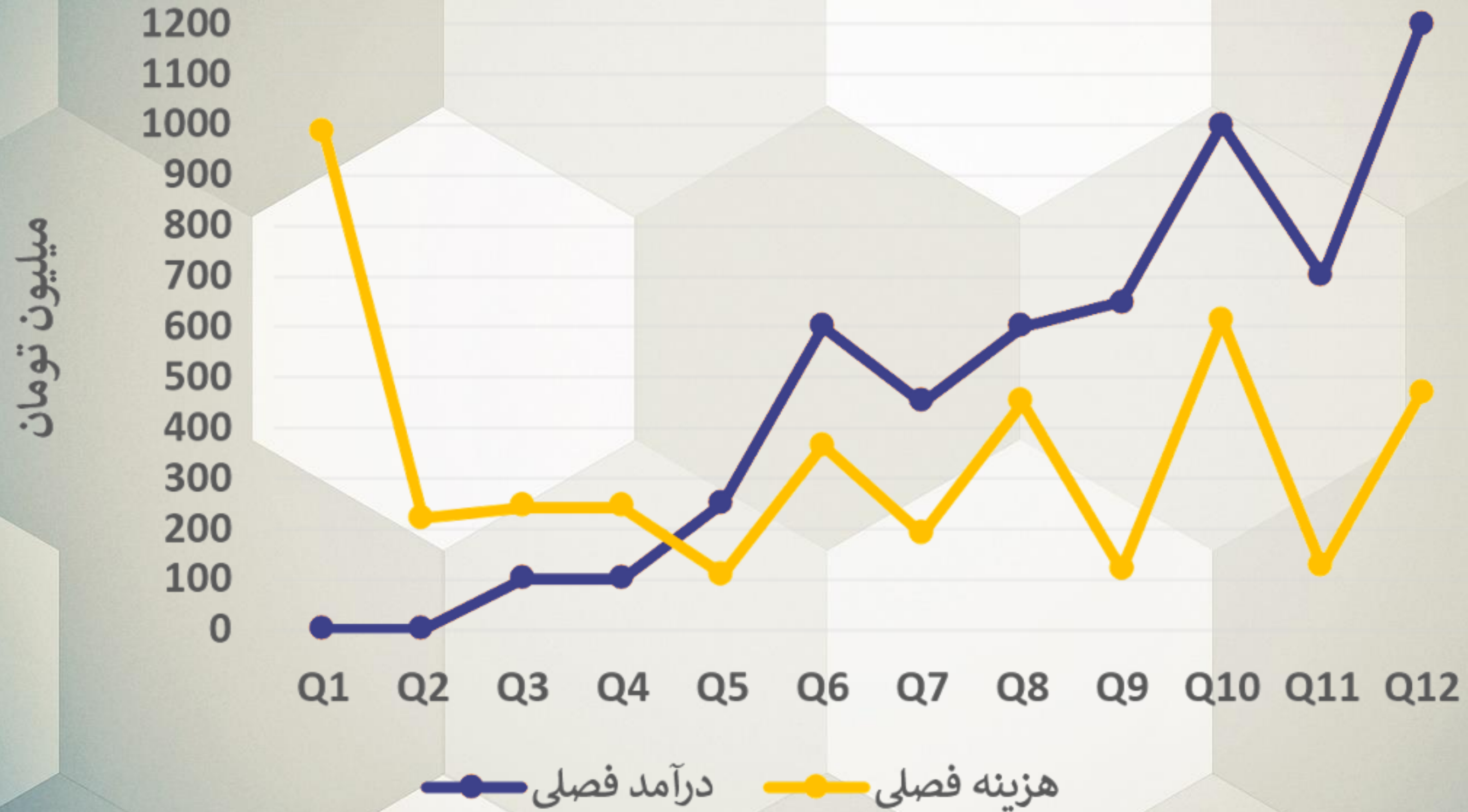
سفارشی سازی



پشتیبانی

نقطه سر به سر

[بر مبنای تخمین مالی سه ساله]



سرمایه مورد نیاز توسعه

هزینه مکان اجرای طرح

۴٪

هزینه تجهیزات مورد نیاز

۱۸٪

۱۵ میلیارد ریال

براساس Cap Table

۱۵ الی ۲۲ درصدی

۲۰٪

هزینه مواد اولیه و قطعات

۳۹٪

هزینه تبلیغات

۱۷٪

هزینه نیروی انسانی

هزینه تأسیسات عمومی و ارتباطات

هزینه آزمایشات و برون سپاری خدمات

چشم انداز کلی توسعه پلتفرم



Trig Up

Acceleration Center

داود خرمن زار
• مدیر اجرایی و مسئول فنی
کارشناسی سخت افزار



دکتر حمید شفیعی
• مشاور توسعه کسب و کار
جراح و استاد دانشگاه

احمد رضا حدیدی
• برنامه نویسنده میکروکنترلر
کارشناسی ارشد الکترونیک



احسان سراهیان
• گرافیسیت
کارشناسی ارشد گرافیک



محمد رضا تاجریان
• برنامه نویسنده
کارشناسی مهندسی نرم افزار



مهران شایان
• گرافیسیت
کارشناسی گرافیک



رضا سعادت

• مارکتینگ
کارشناسی روانشناسی صنعتی





با آرزوی تندرستی و شادکامی



Surgical Operating Room Simulator

شبيه ساز اتاق عمل جراحی

www.vrx+ep.com



• پایلوت و اخذ Recommendation

• مذاکرات B2G و شبکه سازی

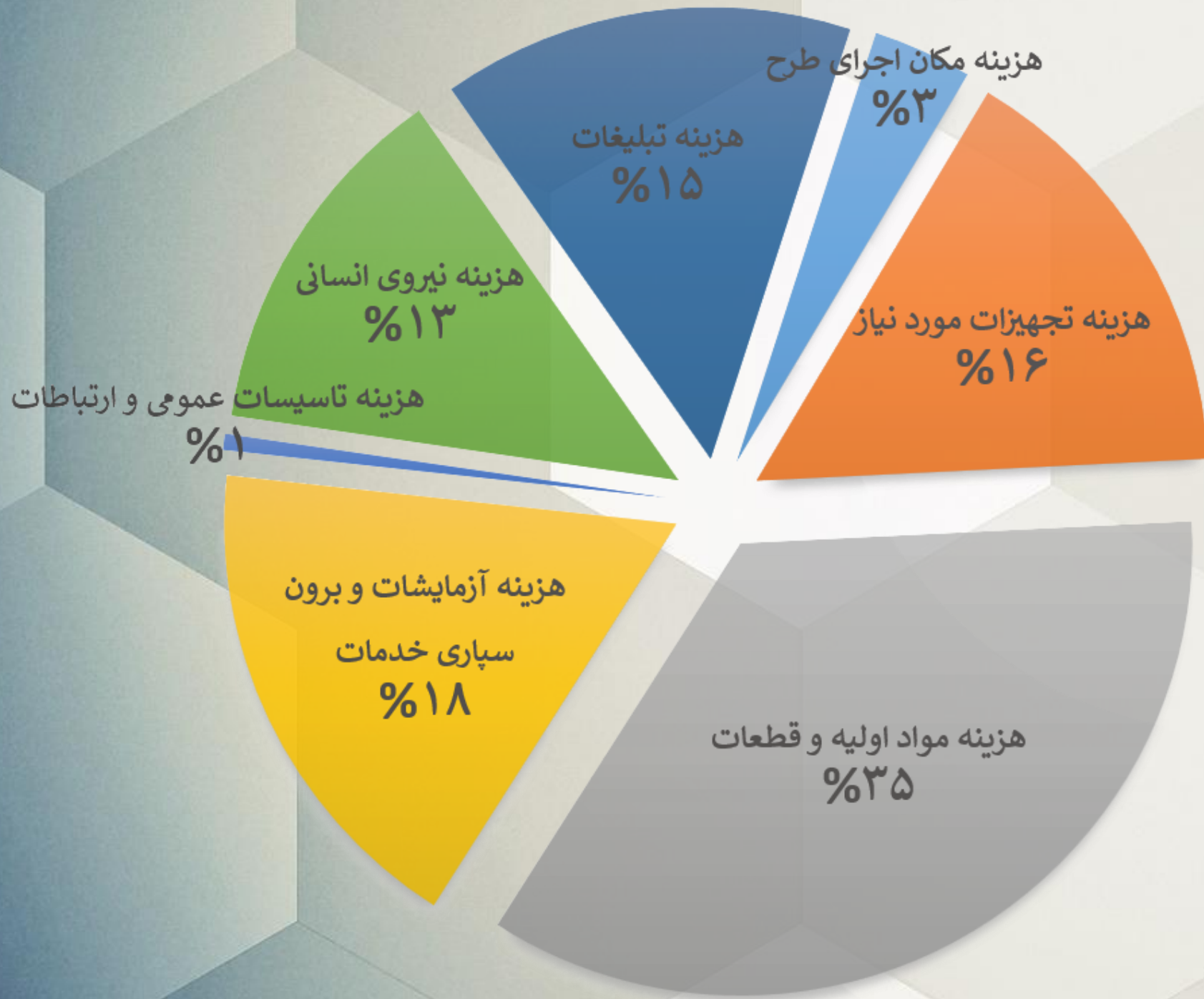
• شرکت در رویدادها و نمایشگاه

فصل

		Q1	Q2	Q3	Q4	Q5	Q6	Q7	Q8	Q9	Q10	Q11	Q12
مدل درآمدی	فروش	۰	۰	۱۰۰	۱۰۰	۲۵۰	۴۰۰	۴۵۰	۶۰۰	۱۵۰	۶۰۰	۲۰۰	۱۵۰
	سفارشی سازی	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۵۰۰	۰	۵۰۰	۷۵۰
	پشتیبانی	۰	۰	۰	۰	۰	۲۰۰	۰	۰	۰	۴۰۰	۰	۳۰۰
مجموع درآمد [میلیون تومان]		۰	۰	۱۰۰	۱۰۰	۲۵۰	۶۰۰	۴۵۰	۶۰۰	۶۵۰	۱۰۰۰	۷۰۰	۱۲۰۰
ریز هزینه [میلیون تومان]	هزینه مکان اجرای طرح	۱۵	۱۵	۱۵	۱۵	۲۰	۲۰	۲۰	۲۰	۳۲	۳۲	۳۲	۳۲
	هزینه تجهیزات مورد نیاز	۲۵۰	۵	۵	۵	۷	۷	۷	۷	۹	۹	۹	۹
	هزینه مواد اولیه و قطعات	۵۵۰	۰	۲۰	۲۰	۴۵	۱۰۰	۱۳۰	۱۷۰	۴۵	۱۹۰	۵۰	۴۵
	هزینه آزمایشات و برون سپاری خدمات	۱۰۰	۱۰۰	۵۰	۵۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰
	هزینه تاسیسات عمومی و ارتباطات	۲/۵	۲/۵	۲/۵	۲/۵	۳	۳	۳	۳	۳/۵	۳/۵	۳/۵	۳/۵
	هزینه نیروی انسانی	۷۰	۵۰	۵۰	۵۰	۳۵	۳۵	۳۰	۳۰	۳۰	۳۰	۳۰	۳۰
	هزینه تبلیغات	۰	۵۰	۱۰۰	۱۰۰	۰	۲۰۰	۰	۲۰۰	۰	۳۵۰	۰	۳۵۰
مجموع هزینه ها [میلیون تومان]		۹۸۷/۵	۲۲۲/۵	۲۴۲/۵	۲۴۲/۵	۱۱۰	۳۶۵	۱۹۰	۴۳۰	۱۱۹/۵	۶۱۴/۵	۱۲۴/۵	۴۶۹/۵
سود ناخالص [میلیون تومان]		-۹۸۷/۵	-۲۲۲/۵	-۱۴۲/۵	-۱۴۲/۵	۱۴۰	۲۳۵	۲۶۰	۱۷۰	۵۳۰/۵	۳۸۵/۵	۵۷۵/۵	۷۳۰/۵
سال مالی اول					سال مالی دوم				سال مالی سوم				

ریز هزینه مالی

سال مالی اول



سال مالی دوم

